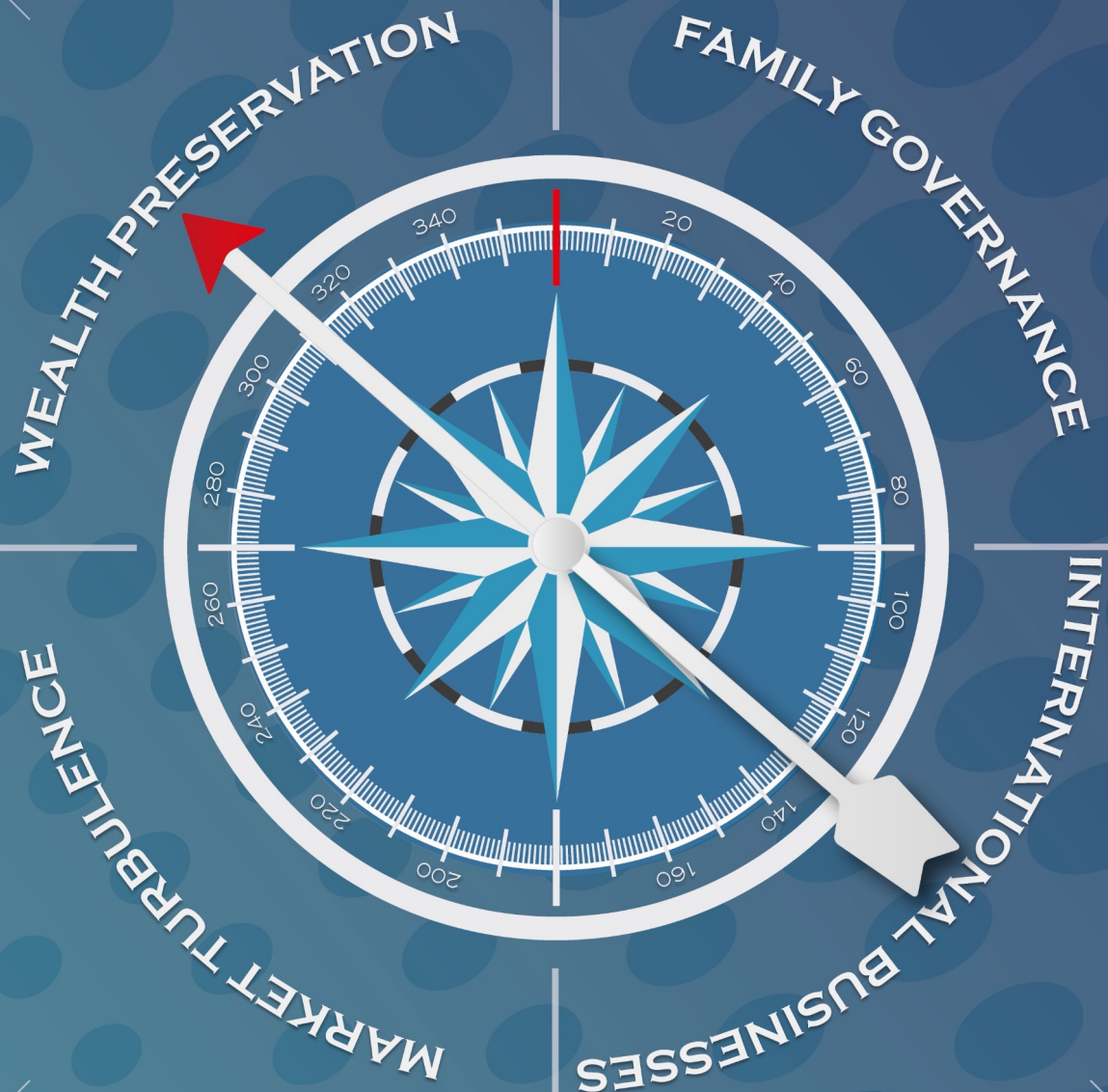
KTS CAPITAL MANAGEMENT

Partner fidati di famiglie
ed imprenditori



AGENDA

Profilo Societario

Family Office

Gestione Patrimoniale

Il team KTS

PROFILO SOCIETARIO

SOCIETA'

KTS Capital Management (KTS) è una società indipendente di **gestione patrimoniale ed un Multi-Family Office (MFO)**

FONDAZIONE

Fondata nel 2009, KTS è organizzata per assistere famiglie High Net Worth ("HNW") con elevate capacità patrimoniale, imprenditori, ed individui con complesse strutture patrimoniali e partecipazioni societarie, grazie a soluzioni di gestione che mirano alla preservazione del capitale ed al raggiungimento di obiettivi con un orizzonte temporale di lungo termine.

COSA OFFRIAMO

KTS offre un'ampia gamma di servizi di Family Office a livello internazionale, ed investe sui mercati finanziari per conto dei propri clienti con il proprio team dedicato di gestione patrimoniale.

REGOLAMENTAZIONE

Siamo **membri dell'associazione SRO PolyReg e PolyAsset[1] e siamo tenuti ad adempiere alle severe norme etiche e di condotta professionale "PolyReg Code of Ethics and Professional Conduct".** Queste norme includono una revisione annuale indipendente di tutte le attività di business svolte, per mezzo di revisori approvati dalla Swiss Financial Market Supervisor Authority (meglio conosciuta come FINMA[2]). **KTS ha un numero GIIN come Nonreporting IGA FFI sotto FATCA[3]** (Foreign Account Tax Compliance Act, USA) in materia di investimenti in US. Come manager di fondi pensione, KTS è regolamentata da **OAK BV (Oberaufsichtskommission Berufliche Vorsorge) che sottostà alle norme della FINMA**

KTS è situata in Svizzera, una giurisdizione stabile e sicura, apprezzata dagli investitori internazionali per il suo stabile sistema politico ed economico. La maggior parte delle primarie banche private sono state fondate in Svizzera e sono storicamente famose per l'alta qualità dei servizi finanziari offerti ai loro clienti internazionali

Note:
1. SRO PolyReg e PolyAsset Association sono gli enti di supervisione svizzera per i gestori patrimoniali, ed sottostanno alle regole della FINMA.
2. La FINMA (Swiss Financial Market Supervisory Authority) e l'ente governativo responsabile per la regolamentazione finanziaria.
3. La FATCA (Foreign Account Tax Compliance Act) è una legge federale degli Stati Uniti d'America, che stabilisce i requisiti per le »US persons». Stabilisce che tutte le istuzioni finanziarie straniere (foreign financial institutions - FFIs) si registrino con un numero GIIN.

PROFILO SOCIETARIO

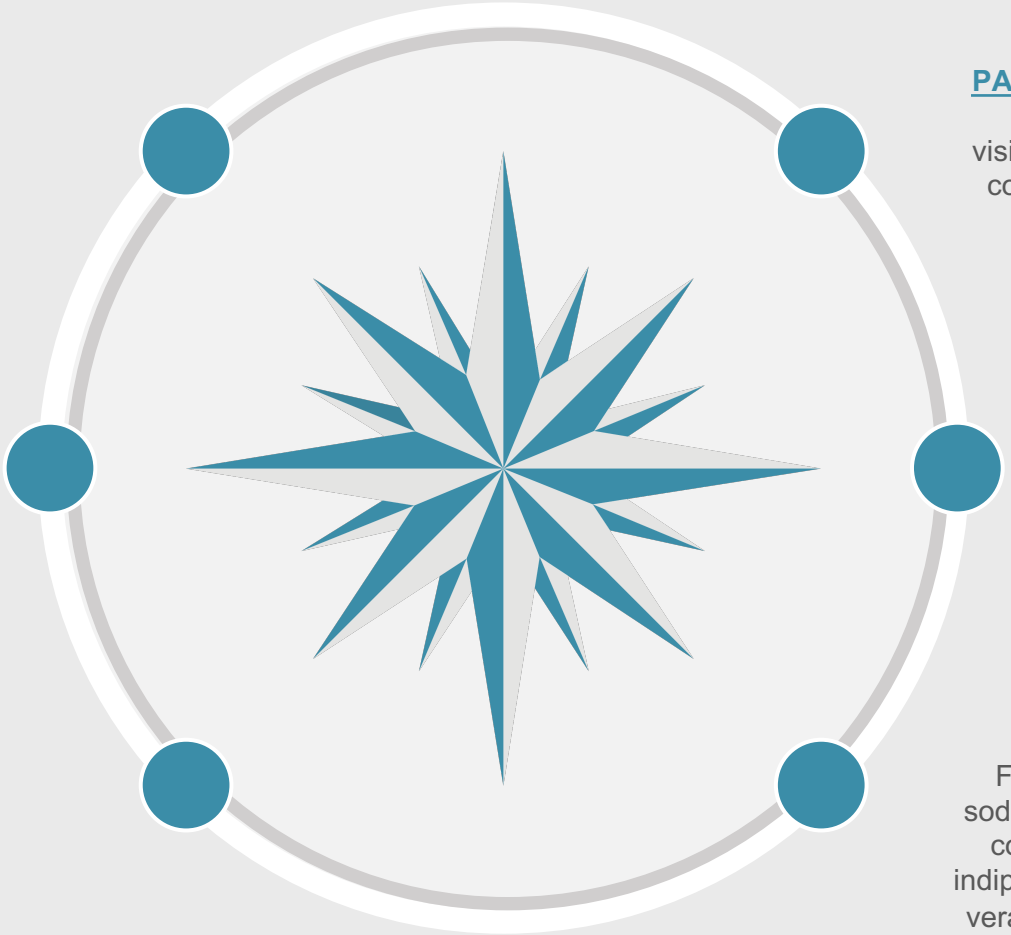
La nostra visione e i nostri principi

La visione di KTS è quella di offrire un servizio completo di family office alle famiglie facoltose, agli imprenditori ed ai singoli individui, in un mondo ricco di sfide ed in costante cambiamento.

CULTURA SOCIETARIA / ETICA
KTS promuove l'onestà, l'attenzione al cliente, la responsabilità sociale ed uno spirito di squadra positivo e comprensivo.

CRESCITA SOSTENIBILE
KTS punta a creare crescita sostenibile fornendo valore e superando le aspettative dei clienti.

EQUITA' E TRASPARENZA
La nostra struttura tariffaria è semplice, trasparente ed equa.



PARTNERSHIP DI FIDUCIA / SINCERITÀ
KTS è pienamente impegnata nella sua visione ed opera come fosse in partnership con i propri clienti, per cercare di costruire relazioni fiduciarie e durature.

UNICITA'
KTS tiene conto dell'individualità e, pertanto, crede che i propri clienti meritino eccezionali servizi su misura.

ARCHITETTURA APERTA
Fornire ai propri clienti il più alto livello di soddisfazione, servizi di family office senza conflitti, opportunità di investimento, pura indipendenza con un'architettura di prodotto veramente aperta, è essenziale per noi per adempiere alla nostra missione.

PROFILO SOCIETARIO

La proposta di valore di KTS

È importante capire gli aspetti individuali nella loro interezza per poter fornire alla famiglia una consulenza obiettiva. KTS analizza, rivede e struttura in modo completo non solo il capitale finanziario, ma si preoccupa anche del capitale umano e intellettuale nelle diverse fasi, generazioni, e la sua affinità.

KTS ha una piattaforma consolidata per fornire soluzioni bancarie e di gestione patrimoniale in Svizzera, Liechtenstein, Regno Unito, Singapore, Hong Kong, Dubai e in America Latina.

La filosofia di investimento di KTS è attentamente implementata con processi di investimento disciplinati per preservare il patrimonio attraverso più generazioni, cercando rendimenti sostenibili nel lungo termine.

KTS vi offre una vasta gamma di servizi di Family Office per strutturare in modo efficiente, ottimizzare i costi e gestire il vostro patrimonio a livello internazionale.

I nostri associati hanno una vasta esperienza nel settore dei servizi finanziari avendo lavorato per le principali banche e family office. KTS è pienamente impegnata a servire i migliori interessi dei suoi clienti senza alcun conflitto d'interesse, attraverso una stretta collaborazione, e sfruttare la nostra competenza ed esperienza collettiva.

Creazione di valore attraverso il network di KTS con i migliori avvocati, contabili, revisori e consulenti fiscali.

PROFILO SOCIETARIO

KTS da' valore alla trasparenza aziendale

Regolamento / Compiti	A livello aziendale	A livello di mandato / cliente
FINMA FIDLEG / FINIG [1]	○ KTS è membro dell'OAD PolyReg e PolyAsset Associato e deve rispettare pienamente il "Codice etico e di condotta professionale". L'OAD PolyReg e PolyAsset è sotto il controllo della FINMA. ○ Formazione annuale AML (antiriciclaggio) per i nuovi regolamenti. ○ Supervisione della OAK BV (Oberaufsichtskommission Berufliche Vorsorge) come gestore degli investimenti dei fondi pensione.	Rispetto rigoroso del "Codice di condotta" dell'Associazione PolyAsset
MiFID II [2]	MiFID II sostituirà MiFID I nel 2018. KTS, in qualità di gestore patrimoniale, deve conformarsi pienamente alla nuova revisione della legislazione UE esistente.	-
FATCA [3]	KTS è registrato come Nonreporting IGA FFI, con un numero GIIN.	-
Registro di commercio	KTS è registrata in Svizzera come "AG", una società per azioni.	-
Banche	Collaborazione con le banche come asset manager esterno; due diligence bancaria completa per KTS, compreso il monitoraggio quotidiano delle transazioni da parte delle banche.	Il conto bancario è di proprietà del cliente. KTS è responsabile dei mandati discrezionali o consultivi per la gestione del conto.
Revisore indipendente	Revisioni annuali del bilancio e dell'antiriciclaggio	Revisioni annuali degli investimenti dei clienti per garantire che i portafogli di investimento siano in linea con la strategia di portafoglio scelta dal cliente e il profilo di rischio; corrispondenti ai processi di investimento che sono conformi alle procedure interne di KTS.
Conformità interna	Controlli interni del processo di conformità	-
Gestione del rischio di investimento	-	Gestione del rischio attraverso un fornitore terzo e indipendente con esperienza a lungo termine

Notes

[1] La FINMA (Autorità federale di vigilanza sui mercati finanziari) è l'organo governativo svizzero responsabile della regolamentazione finanziaria. FIDLEG (Legge sui servizi finanziari) e FINIG (Legge sugli istituti finanziari) sono regolamenti estesi che dovrebbero entrare in vigore in Svizzera all'inizio del 2017.

[2] La MiFID II e il relativo regolamento sui mercati degli strumenti finanziari e il regolamento di modifica ("MiFIR") sono entrambi atti legislativi della Commissione europea e, insieme, mirano a fornire un quadro legislativo a livello europeo per la regolamentazione del funzionamento dei mercati finanziari nell'UE. MiFID II rappresenta un'importante revisione della legge esistente, costruendo ed estendendo la portata della prima direttiva sui mercati degli strumenti finanziari, entrata originariamente in vigore nel novembre 2007.

[3] FATCA (Foreign Account Tax Compliance Act) è una legge federale degli Stati Uniti per l'applicazione dell'obbligo per le persone statunitensi. Richiede a tutte le istituzioni finanziarie straniere (FFI) di registrarsi per un numero GIIN.

PROFILO SOCIETARIO

KTS offre un'ampia gamma di servizi per le vostre personali necessità

Servizi di Family Office

GOVERNANCE FAMILIARE
- Assemblee familiari e consulenza
- Formazione della prossima generazione

PIANIFICAZIONE PATRIMONIALE
- Pianificazione immobiliare
- Strutturazione patrimoniale
- Pianificazione successoria
- Strutturazione di Trust
- Costituzioni societarie

PIANIFICAZIONE FISCALE
- Dichiarazioni fiscali
- Trasferimento internazionale
- Pianificazione contro la doppia imposizione

GESTIONE IMMOBILIARE
- Gestione di immobili
- Collezioni d'arte / yachts / aerei

FILANTROPIA
- Impostazione attività filantropiche
- Organizzazione delle donazioni
- Gestione e sponsorizzazione

Servizi di Gestione Patrimoniale

Mandati discrezionali

Mandati consulenziali

Servizi di consulenza personalizzati
- Comitato d'investimento
- Strategia d'investimento
- Consulenza globale sull'allocazione degli assets
- Monitoraggio e ribilanciamento
- Gestione del rischio
- Private Equity

Fondi a marchio privato
(maggiore flessibilità, efficienza dei costi e strutture riconosciute dall'UE)

Due diligence del fondo

Selezione del gestore

Report patrimoniale consolidato
(Reporting, analisi, gestione del rischio)

Servizi Bancari

Selezione di banche private e soluzioni bancarie qualificate

Pagamenti

Strutturazione di crediti
(Crediti lombard, finanziamento immobiliare, etc.)

Banche commerciali
(Lettere di Credito, conti fiduciari)

Carte di Credito

AGENDA

Profilo Societario

Family Office

Gestione Patrimoniale

Il team KTS

FAMILY OFFICE

Come nasce KTS Family Office?

Necessità familiare

Man mano che il patrimonio delle famiglie fondatrici è diventato consistente, la necessità di gestione patrimoniale è cambiata di conseguenza:

- Preservare la ricchezza per la generazione successiva e gestire tutti gli affari di famiglia.
- Le esigenze dovrebbero essere principalmente incentrate sui servizi che aiutano a organizzare e sostenere il funzionamento efficiente delle attività di famiglia.
- Diversificazione dal rischio dell'impresa familiare in titoli negoziabili.

Fondazione

KTS Capital Management è stata fondata nel 2009 da due famiglie fondatrici con i seguenti obiettivi:

- Assistere le famiglie nella gestione quotidiana e nell'organizzazione dei loro affari familiari.
- Supportare le funzioni aziendali, la pianificazione legale, fiduciaria e patrimoniale.
- Amministrazione delle partecipazioni, gestione fiscale ed altri aspetti della pianificazione e amministrazione finanziaria della famiglia.

2009

KTS Oggi

Dopo molti anni supportando con successo famiglie multi-generazionali, KTS ha una comprovata esperienza in :

- Strutture aziendali per affrontare la complessità della pianificazione patrimoniale.
- Competenza nella gestione di successioni, trust, tasse, filantropia, compresi gli aspetti personali della famiglia.
- Crescita costante con nuove famiglie e imprenditori che beneficiano del nostro approccio completo e integrato nella gestione patrimoniale.
- Il patrimonio gestito dei clienti continua a ottenere rendimenti sostenibili in linea con l'interesse delle nostre famiglie.
- Gestire diverse attività in diversi settori, in modo efficiente in termini di costi e con un comprovato track record di gestione.

FAMILY OFFICE

La necessità di servizi di Family Office

La storia ha dimostrato che l'eredità familiare può essere distrutta a causa dell'assenza di una buona strategia di conservazione del patrimonio:

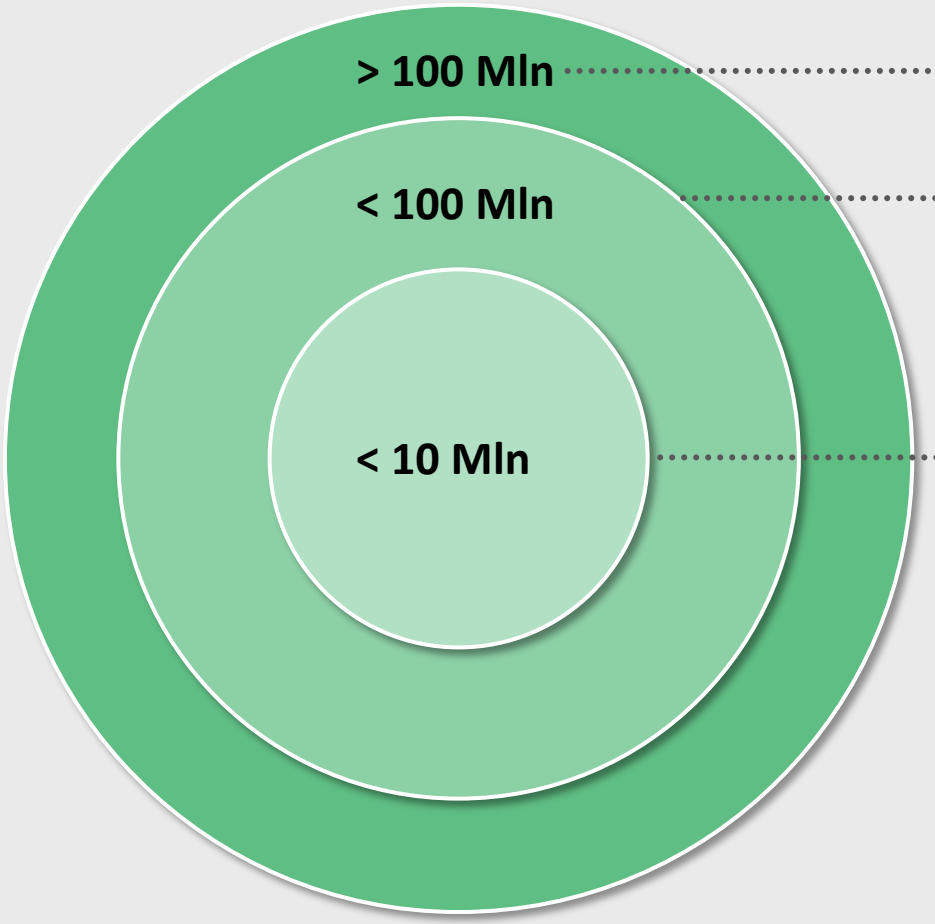
Rischio	Strategia di conservazione del patrimonio
Dispute familiari	**Controversie familiari:** La maggiorparte delle persone crede che il capitale finanziario sia la ragione per implementare soluzioni di pianificazione patrimoniale. Tuttavia, la ragione più importante è trovare armonia tra i membri della famiglia attraverso una buona governance familiare, un sistema per prendere decisioni congiunte.
Trasferimento dei beni / Successione	**Pianificazione patrimoniale:** l'imposta di successione può essere molto alta, tuttavia, con una corretta pianificazione patrimoniale si può influenzare lo stato fiscale di tutte le parti coinvolte. Uno specialista di pianificazione patrimoniale dovrebbe sempre essere consultato per quanto riguarda la pianificazione dell'imposta di successione per ridurre al minimo gli obblighi fiscali per tutte le parti coinvolte.
Carico fiscale	**Efficienza fiscale: Tax**Mentre l'evasione fiscale è illegale, l'ottimizzazione fiscale è uno strumento efficiente per minimizzare le passività. Gli oneri fiscali non necessari potrebbero essere evitati attraverso una struttura fiscale efficiente.
Crisi finanziaria	**Diversificazione efficace:** La diversificazione degli investimenti ha due vantaggi. In primo luogo, riduce il rischio dell'impresa familiare. In secondo luogo, storicamente ha mitigato il rischio aggregato durante le crisi finanziarie. Il patrimonio familiare potrebbe essere sostanzialmente protetto dalle tempeste finanziarie.

Nota Gli esempi di cui sopra sono alcune delle molte strategie di conservazione del patrimonio, ma in realtà ci sono numerose strategie individuali e sono utilizzate in combinazione per preservare il patrimonio in un ambiente in continuo cambiamento.

FAMILY OFFICE

KTS può assistere nelle diverse fasi di evoluzione del patrimonio familiare

Le famiglie di successo sono destinate ad incrementare il proprio patrimonio. All'aumentare del patrimonio, aumentano anche le necessità familiari. Benché ogni famiglia si unica, esistono dei modelli di soluzioni patrimoniali richiesti dalle famiglie di successo nei vari stadi della loro evoluzione:



- < 10 Mln
  - Pianificazione Patrimoniale
  - Pianificazione Fiscale
  - Gestione Patrimoniale
  - Servizi Bancari
- < 100 Mln
  - + Governance Familiare
  - + Servizi di Trust
  - + Gestione Immobiliare
  - + Sviluppo di business internazionale
  - + Creazione di Fondi Privati
  - + Report patrimoniali consolidati
- > 100 Mln
  - + Filantropia
  - + Project Management
  - + Investmenti in Private Equity
  - + Servizi bancari commerciali

FAMILY OFFICE

Report patrimoniale consolidato

Una volta che il patrimonio è stato strutturato in modo efficiente per soddisfare tutti gli aspetti della famiglia, possiamo fornire un sofisticato strumento di reporting "see-through" per migliorare la gestione patrimoniale della vostra famiglia.
Lo strumento di reporting patrimoniale consolidato di KTS fornisce una visione profonda di:

Panoramica delle attività

La sezione panoramica fornisce informazioni sul patrimonio totale per prendere decisioni strategiche cruciali.

- Patrimonio totale per beneficiario e struttura
- Per classe di attivi (titoli negoziabili e non)
- Per banca depositaria
- Per regione geografica
- Per valuta

Evoluzione del patrimonio

La sezione evoluzione del patrimonio, fornisce utili informazioni sulle fluttuazioni in un determinato periodo di tempo.

- Sintesi del patrimonio aggregato per attività d'investimento e non
- Flusso di cassa dei titoli negoziabili e non negoziabili
- Riassunto delle entrate e delle uscite personali
- Riassunto delle spese professionali

Analisi del rischio e del rendimento

Questa sezione fornisce informazioni sui rendimenti ottenuti e serve anche a confrontare diversi gestori in termini di trade-off rischio/rendimento, e come guida sul rischio totale in diversi scenari:

- Rapporti di performance
- Confronto tra gestori
- Analisi del rischio
- Asset allocation tattica rispetto a quella strategica
- Analisi del drawdown
- Scenari di stress test

Proposta di investimento

In questa sezione KTS vi supporta per ottimizzare il vostro patrimonio con la consulenza. Il nostro obiettivo è quello di personalizzare i vostri investimenti in modo efficiente per allinearsi completamente alle vostre esigenze specifiche.

- Elenco dettagliato degli investimenti, compresa la performance della holding
- Proposte d'investimento
- Ottimizzazione del profilo di rischio individuale

AGENDA

Profilo Societario

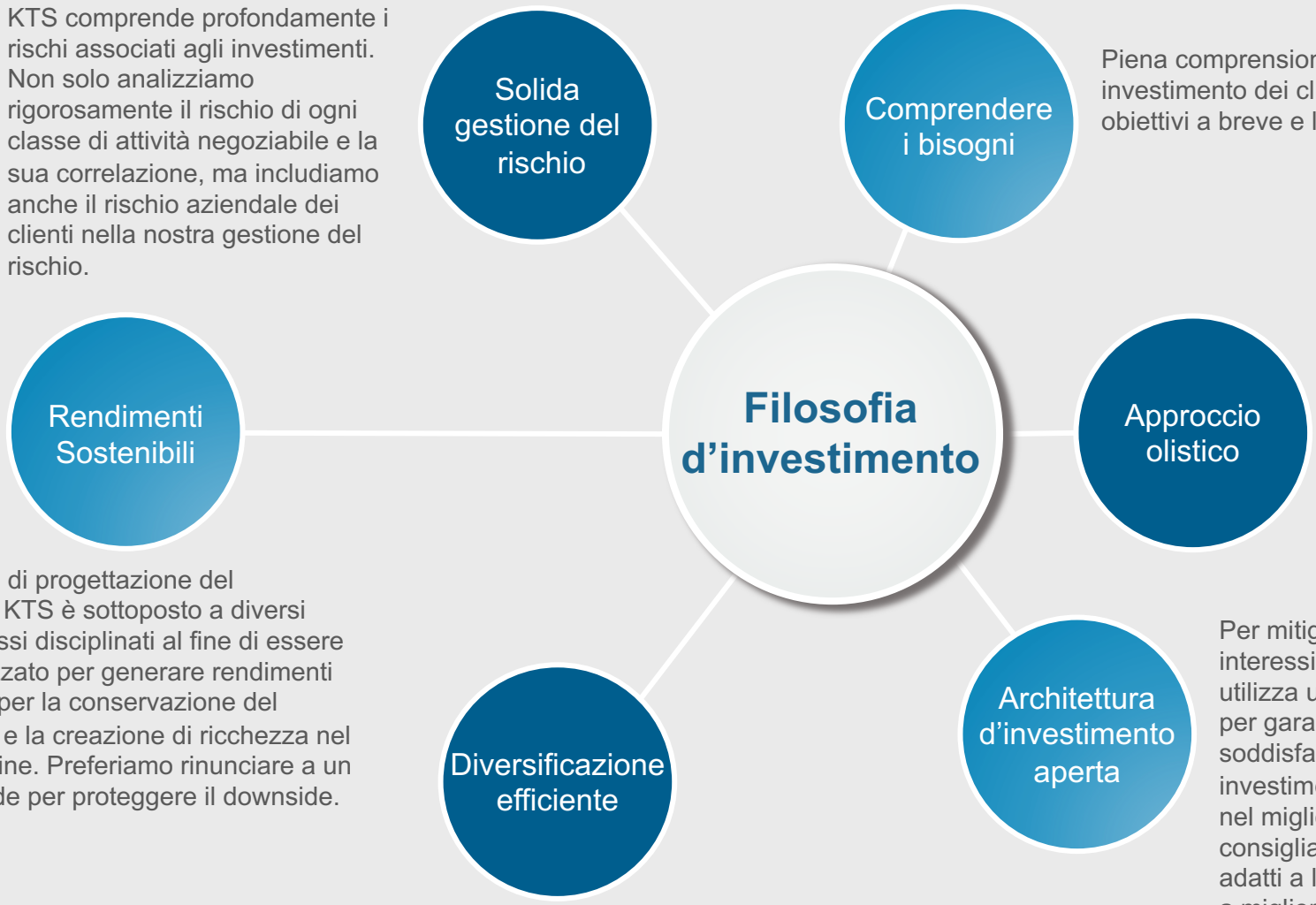
Family Office

Gestione Patrimoniale

Il team KTS

Asset Management

La filosofia d'investimento di KTS mira alla conservazione del capitale



KTS comprende profondamente i rischi associati agli investimenti. Non solo analizziamo rigorosamente il rischio di ogni classe di attività negoziabile e la sua correlazione, ma includiamo anche il rischio aziendale dei clienti nella nostra gestione del rischio.

Piena comprensione del profilo di investimento dei clienti e dei loro obiettivi a breve e lungo termine.

La gestione degli investimenti familiari è molto complessa, quindi richiede un approccio olistico agli investimenti.

Il processo di progettazione del portafoglio KTS è sottoposto a diversi sottoprocessi disciplinati al fine di essere ben ottimizzato per generare rendimenti sostenibili per la conservazione del patrimonio e la creazione di ricchezza nel lungo termine. Preferiamo rinunciare a un po' di upside per proteggere il downside.

Diversificazione delle attività con i migliori fondi d'investimento attraverso un processo d'investimento formale di asset allocation per migliorare i rendimenti in relazione al rischio.

Per mitigare il rischio di conflitto di interessi con i nostri clienti, KTS utilizza una piattaforma di investimento per garantire che i clienti possano soddisfare tutte le loro esigenze di investimento e che KTS possa agire nel migliore interesse di ogni cliente consigliando i prodotti finanziari più adatti a loro. L'architettura aperta mira a migliorare l'asset allocation e la diversificazione dei clienti.

Asset Management

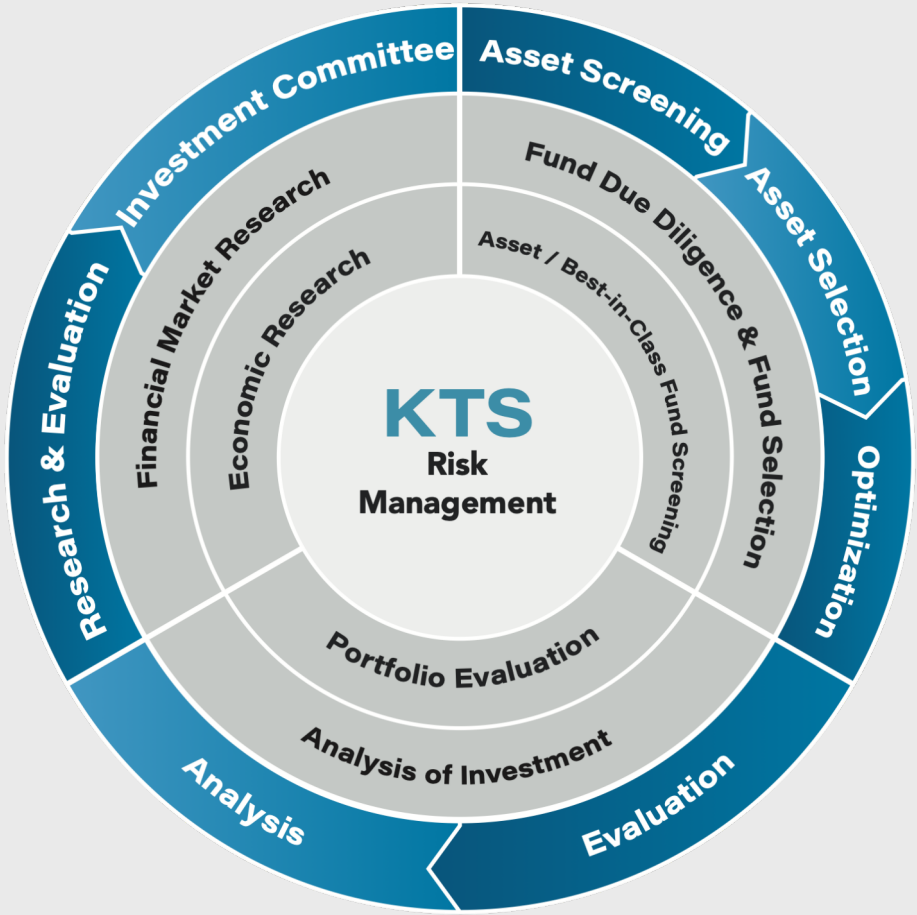
Il processo d'investimento KTS

Al centro del nostro processo d'investimento c'è la nostra forte gestione del rischio eseguita in tre fasi.

Fase 1 - Fase guidata dalla ricerca:

- Ricerca economica per identificare le tendenze e i cicli economici.
- Ampia ricerca sui mercati finanziari, compresi i rendimenti delle asset class e la loro correlazione.
- Considerazione del rischio a livello di mercato economico e finanziario.

Il nostro comitato d'investimento si riunisce regolarmente per discutere i risultati della ricerca e definire la strategia d'investimento.



Fase 2 - Perfeziona e progetta la decisione presa dal comitato di investimento:

1. Asset screening per identificare i migliori fondi da allocare nel portafoglio.
2. Due diligence: Analisi quantitativa e qualitativa sui fondi, azioni, obbligazioni, ecc. selezionati.
3. Ottimizzazione e asset allocation con i fondi, le azioni, le obbligazioni, ecc. selezionati, che si allineano pienamente al profilo dei clienti e al loro obiettivo di rischio.
4. Attuazione della strategia per i clienti.

Fase 3 - Il processo di monitoraggio sarà eseguito su base continua:

1. Per valutare la performance della strategia.
2. Per analizzare la tenuta individuale dell'investimento.
3. Qualsiasi deviazione dall'aspettativa sarà segnalata e le modifiche saranno implementate.

Gestione Patrimoniale

Soluzioni di investimento personalizzate

Servizi di gestione patrimoniale	Benefici per il cliente
Mandati discrezionali	➢ Con questo mandato il cliente trasferisce a KTS la totale responsabilità delle decisioni d'investimento in accordo con 3 possibili profili di rischio / rendimento a seconda della preferenza scelta. ➢ Tutte le nostre strategie sono basate su sofisticati modelli di allocazione degli asset in concomitanza con modelli di gestione del rischio, di modo tale da preservare il patrimonio nel lungo periodo.
Mandati consulenziali	➢ KTS offre un supporto imparziale agli investitori che desiderano prendere autonomamente decisioni di investimento, fornendo ricerca ed accesso privilegiato ad opportunità di investimento oltre che a tranche di fondi istituzionali a minor costo. ➢ Servizi: comitato d'investimento personalizzato, consulenza sugli investimenti, allocazione degli asset, selezione dei fund managers e loro monitoraggio, ribilanciamento del portafoglio, gestione del rischio, private equity, reporting.
KTS Investimenti "su misura"	➢ Veicoli di investimento che consentono una gestione efficiente anche di patrimoni minori. ➢ Strutturazione di fondi privati: alta flessibilità, efficienza a livello di costi, strutture riconosciute a livello EU ➢ Costi più bassi e più alta performance

Asset Management

Servizio di consulenza KTS

Per i clienti che desiderano prendere in mano le loro decisioni d'investimento, forniamo servizi di consulenza su misura per un determinato mandato di consulenza o servizi di consulenza selettiva personalizzata.

Mandato consultivo

Il mandato di consulenza di KTS è un servizio di consulenza "all-in" che inizia con un'attenta analisi delle circostanze personali dei clienti, degli obiettivi di investimento e dei consigli di investimento, per poi attuare la strategia concordata.

I vantaggi per i clienti sono:

- Consulenza finanziaria su misura per consentire ai clienti di prendere decisioni appropriate in linea con la loro propensione al rischio.
- Processo d'investimento disciplinato di KTS con un comprovato track record di performance.

Servizi di consulenza personalizzati

Per i clienti più attivi, KTS offre anche servizi di consulenza singola a valore aggiunto che sono in linea con i loro obiettivi ed esigenze di investimento individuali:

- Comitato d'investimento su misura
- Consulenza sugli investimenti
- Consulenza sull'asset allocation globale
- Selezione del gestore e due diligence completa
- Servizio di riequilibrio del portafoglio
- Gestione del rischio
- Servizio di reporting consolidato

Asset Management

Il servizio di selezione degli asset manager migliora il profilo di rischio/rendimento

Ricerca del gestore / fondo

Ricerca di gestori e fondi basata su criteri di screening multipli per restringere l'universo d'investimento adatto all'obiettivo ed alla strategia d'investimento dati.

Confronto del gestore / fondo

Per determinare il miglior gestore/fondo della categoria, l'analisi viene eseguita per confrontare quanto segue:

- Rendimenti storici cumulativi
- Rendimenti corretti per il rischio
- Statistica del VaR
- Drawdown massimi

Due Diligence e selezione

Il manager/fondo selezionato viene analizzato a fondo:

- Analisi qualitativa sul livello di abilità operativa e di gestione
- Analisi quantitativa dei dati statistici storici del fondo

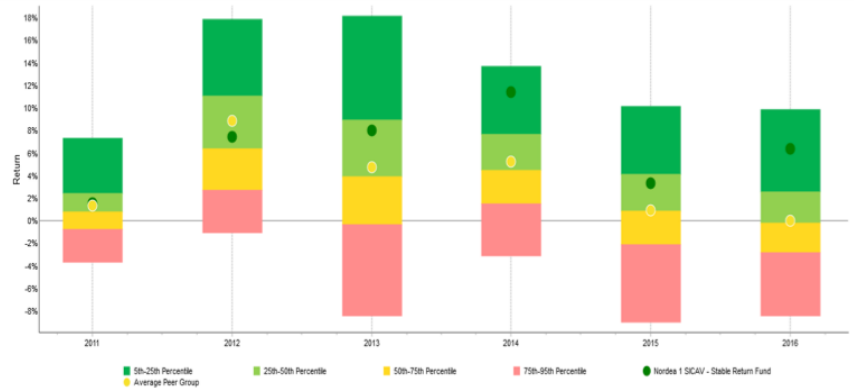
Ottimizzazione e implementazione degli investimenti.

L'ottimizzazione e l'implementazione degli investimenti è al di fuori del processo di selezione.

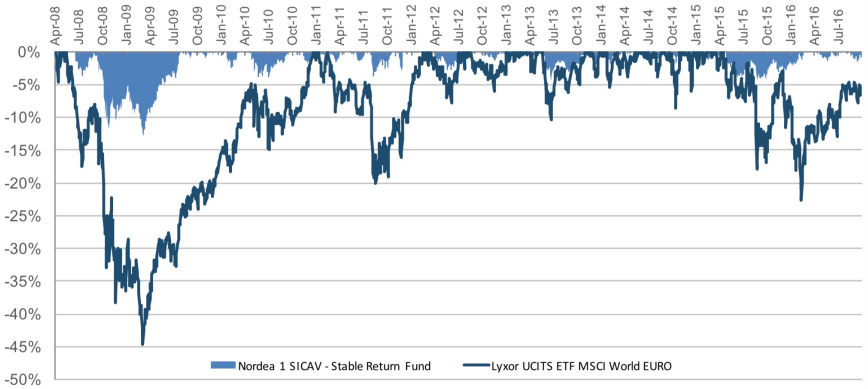
Progettare e ottimizzare portafogli su misura per soddisfare pienamente la tolleranza al rischio specifico dei clienti.

Esempio	Nordea Stable Return Fund

Analisi del gruppo di pari: Classifica dei migliori fondi con strategie simili



Drawdown: Cercare un fondo con protezione dal ribasso

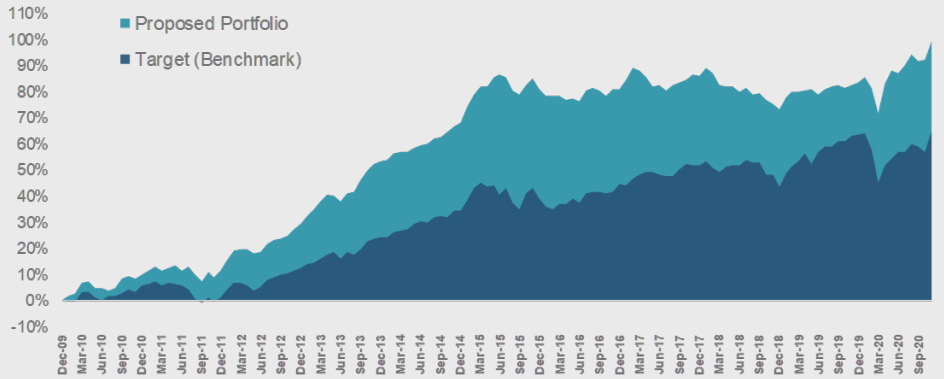


KTS CAPITAL MANAGEMENT

Portafoglio gestito: KTS EUR Portafoglio Bilanciato

Performance[1]

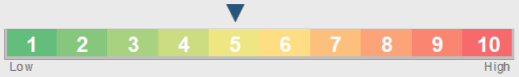
Year-to-date return as of December 2020



	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020
Proposed Portfolio	16.1%	18.7%	9.5%	7.4%	0.1%	2.7%	-6.8%	6.1%	10.9%
Target (Benchmark)	10.8%	10.5%	8.3%	3.7%	4.0%	4.8%	-5.3%	13.7%	1.6%

Statistics

Overall risk tolerance: **EUR Balanced**



	Portfolio	Target[2]	Equities[3]	Bonds[4]
Year-to-date return	10.9%	1.6%	4.6%	4.1%
3 year return p.a.	3.1%	3.0%	8.9%	3.5%
5 year return p.a.	2.4%	3.6%	9.0%	2.9%
Annualized return (since 2010)	6.7%	4.7%	11.3%	4.1%
Annualized volatility (since 2010)	5.8%	6.3%	12.4%	3.6%
Annual Sharpe Ratio (Rf = 0.25%)	0.4	0.3	0.5	0.9
Normal monthly VaR 99%	2.2%	2.7%	5.5%	1.5%
Max drawdown	-9.2%	-11.4%	-20.0%	-4.5%
Correlation Portfolio to		0.8	0.7	0.3

Notes

1 Returns of the strategy and target (benchmark) portfolios are gross returns. Past performances does not guarantee future results.

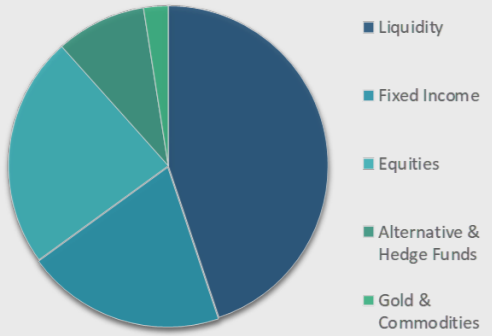
2 Target Asset Allocation: 10% UBS LUX Money Market -EUR- P, 35% SPDR Barclays Euro Aggregate Bond UCITS ETF, 20% Lyxor ETF MSCI World EUR (Unhegd), 20% iShares MSCI EMU ETF, 15% UBS ETF HFRX Global HF H. EUR (Unhegd)

3 Lyxor MSCI World UCITS ETF FCP

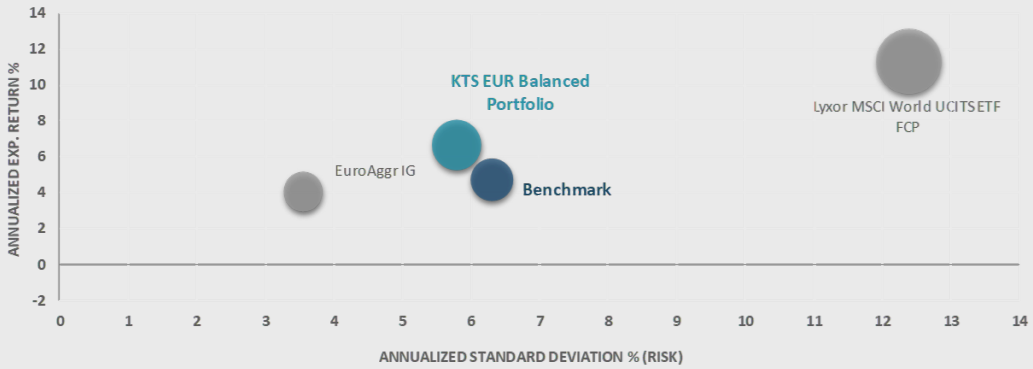
4 EuroAggr IG

Asset Allocation

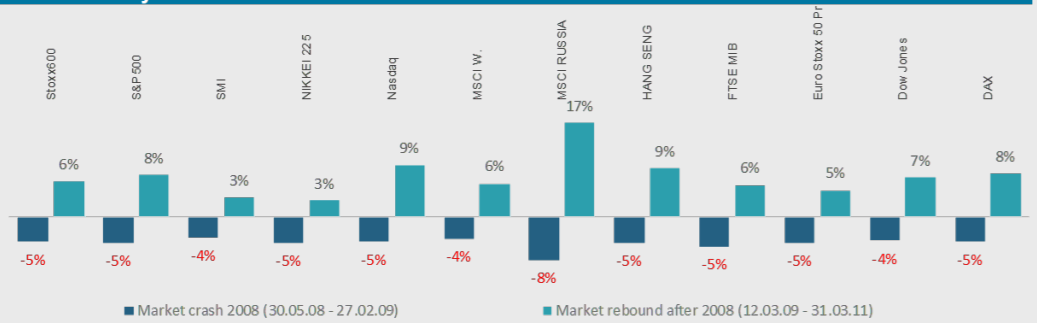
Asset Class	Weight
Liquidity	44.9%
Fixed Income	20.1%
Equities	23.4%
Alternative & Hedge Funds	9.1%
Gold & Commodities	2.5%
Total Assets	**100.0%**



Expected Risk / Return (5 Year)



Stress Test Analysis



KTS CAPITAL MANAGEMENT

AGENDA

Profilo Societario

Family Office

Gestione Patrimoniale

Il team KTS

IL TEAM KTS

PARTNER FIDATI DI FAMIGLIE ED IMPRENDITORI

Filippo Pedotti
Managing Director

Giuseppe Tondini
Chief Operating Officer

Serena Baggio
Executive Assistant / HR

Petra Baggio
Executive Assistant

Gabriele Manferdini
Chief Investment Officer

Massimo Martinelli
Investment Strategist

Davide Lazzarotto
Chief Office Manager

DISCLAIMER

This report has been prepared by KTS Capital Management AG (“KTS”) and is intended for information purposes only and does not constitute an offer or an invitation by, or on behalf of, KTS to make any investments. Opinions and comments reflect the current view of The Investment Team of KTS and not that one of a third party. We assumes no obligation to ensure that other such publications are brought to the attention of any recipient of this publication. Investments in the asset classes mentioned in this publication may not be suitable for all recipients. This publication has been prepared without taking into account of the objectives, financial situation or needs of any particular investor. Before entering into a transaction, the investor should consider the suitability of the transaction to his individual circumstances and objectives. This publication does not constitute investment, legal, accounting or tax advice or a representation that any investment or strategy is suitable or appropriate for individual circumstances, or otherwise constitutes a personal recommendation for any specific investor. We recommends that investors assess the specific financial risks as well as legal, regulatory, credit, tax and accounting consequences with a professional advisor. The information and data herein are obtained from sources believed to be reliable but no guarantee can be made that the information is accurate or complete.

KTS
CAPITAL
MANAGEMENT

KTS CAPITAL MANAGEMENT AG
SEEFELDSTRASSE 35
8008 ZURICH
SWITZERLAND

Telephone: +41 (0) 44 253 71 90
E-mail: info@ktscapital.ch
Homepage: www.ktscapital.ch